

当“春日鲜”遇上“媒体力”

商水小香笋极速寻得好归宿

记者 张猛 王慕晨 张迎春 孙艳文 / 图



助农团队拍摄小香笋宣传视频。



助农团队镜头对准刘立民。



助农团队帮忙运送小香笋。



助农团队查看小香笋捆扎情况。

4月的周口,春意盎然。4月8日,全市范围内飘起淅淅沥沥的春雨,细密的雨丝裹着暖意,落在商水县阳城街道冯庄村的小香笋种植基地。这场雨,却让种植户刘立民发愁:雨要是一直下,笋的品相和销路都受影响。

刘立民的女儿在周口中心城区工作。她想起曾在手机上刷到过周口日报社助农助企团队帮助农户销售大葱的暖心视频,便抱着试一试的心态,联系上了这支团队,恳请他们帮忙销售自家待售的1万斤小香笋。

9日上午,周口日报社助农助企团队联系上刘立民。电话那头,刘立民语气中满是顾虑:“刚下过雨,地里全是泥,怕把你们的衣服鞋子弄脏了,我心里过意不去。再说我这只1万斤小香笋,不值当你们专门跑一趟。”

“叔,您别顾虑这么多。我们做助农助企的工作,就是为了帮大家解决难题,哪会在乎这点泥水!”团队成员的一句话,瞬间打消了刘立民的顾虑。

周口日报社助农助企团队迅速抽调张猛、闫新举、王慕晨、孙艳、张迎春五人组成助农小分队,火速奔赴冯庄村。当日10时30分,一行人抵达小香笋种植基地。此时雨过天晴,阳光穿透云层洒在大棚上,四座整齐排列的蔬菜大棚在春日里尽显生机。

踏入大棚,清新的笋香混着泥土的芬芳扑面而来。一根根小香笋破土而出,笋身饱满挺拔,外层笋叶翠绿鲜嫩,轻轻一碰便滴下晶莹的露珠。据悉,刘立民从事蔬菜种植已有七八年,对小香笋的生长习性了如指掌,从选种、育苗到施肥、管护,每一个环节都精心打理,培育出的小香笋肉质厚实饱满,咬一口脆甜多汁、鲜嫩无渣无丝。无论是清炒、炖汤,还是腌制,都能牢牢锁住鲜醇本味。凭借绝佳口感,刘立民的小香笋

早已在周边市场积攒了良好口碑,往年此时更是信阳客商的首选手货。

“小香笋是信阳炖菜的经典配菜。往年这时候,信阳客商早就来地里抢笋了。今年受多种因素影响,他们没能如期来收笋。”刘立民望着棚里的笋,语气里满是无奈。

为了让周口百姓及时尝到这份春日鲜味,助农小分队立刻分工合作,高效投入到助农工作中。张猛与孙艳面对面专访刘立民,细致询问小香笋的种植管护细节、产量规模、生长周期,同时记录种植户的难处与期盼;王慕晨与张迎春则深入大棚,聚焦小香笋的生长实景和采摘细节,用镜头全方位定格小香笋的鲜嫩。一张张饱满的笋身特写,一组组种植户忙碌挖笋的画面,为后续宣传积累了鲜活素材。

当日12时,采访工作圆满完成。12时30分,“周口晚报”视频号迅速发布题为《周报助农第一线:商水10000斤小香笋紧急出售,只要3毛一斤》的宣传视

频。鲜活的画面、真实的故事、实惠的价格,瞬间打动了众多网友和本地商户。

消息一经发布,周口日报社助农助企团队与刘立民就不断接到订单咨询电话。短短两个小时,1万斤小香笋便被抢购一空。在周口市餐饮与住宿行业协会的号召下,本地餐饮企业纷纷伸出援手:周口茉莉餐厅率先预订2000斤,驰名餐饮预订2000斤,王留长餐饮预订2000斤,鲁家大院预订2000斤……还有不少本地市民自发下单采购,只为帮种植户渡过难关。

当日14时30分,刘立民拨通助农

团队的电话,声音里满是激动与喜悦:“笋全都卖完了!我和老伴没顾上吃午饭,一直在地里挖笋、捆笋,明天一早就能给客户送货,真是太谢谢你们了!”

春雨虽凉,人心却暖。这场极速售罄的助农行动,不仅解了种植户的燃眉之急,让春日鲜笋顺利走出田间地头,更彰显了周口日报社助农助企团队心系群众、实干为民的责任担当。未来,该团队将继续奔走在田间地头,以媒体力量搭建产销对接桥梁,让更多本地优质农产品走出“深巷”,助力乡村振兴之路越走越宽。②15





公益·周口助农助企

热线: 18839448122

周口市市场监督管理局 周口日报社 主办

四方药胶何以行“四方”

记者 徐启峰 邱一帆 / 文 刘俊涛 / 图

在中国药胶产业版图上,河南省四方制药集团有限公司(简称四方制药)是一个绕不开的名字。从一方简陋厂房到现代化医药产业园,从偏僻沙颍河畔的地方小厂到领跑全国的骨质胶行业龙头——七十载风雨深耕,一代代四方制药人坚守匠心、不改初心,将这份事业熬出了醇厚的时代味道。

细究其发展脉络,在四方制药的成长历程中,藏着另一重耐人寻味的布局与抉择:当众多药企扎堆阿胶赛道时,这家扎根周口的老牌企业,却跳出这片“红海”,将龟甲胶、鳖甲胶、鹿角胶等骨质胶打造为王牌产品。

凭借对骨质胶的专注深耕,四方制药不仅成为行业标准制定者,更稳居赛道领跑者位置。在传统中药传承与创新之路上,这家老牌企业书写了享誉全国的产业华章。

严守工艺,老胶厂重生

走进四方制药历史展馆,一口老锅静静陈列,古朴厚重,满是岁月痕迹。正是这口老锅,开启了四方制药的制药征程。

1953年,四方制药前身——周口药胶厂正式成立,因战争被迫中断的药胶生产就此重启。彼时周口百废待兴,生产原料紧缺,熬胶所需皮张供不应求,药胶产量极低。更艰难的是,生产受天气制约明显,夏季气温高,皮张极易腐烂生虫,工厂只能

被迫停产。即便到了20世纪80年代,这家企业依旧在困境中艰难前行。

1983年春天,一位年轻人的到来,彻底改写了周口药胶厂的命运。他就是四方制药董事长赵新年。熬制药胶的29道大工序中,刮皮、洗皮最为辛苦。刚进厂的赵新年就从刮皮、洗皮做起。3月乍暖还寒,他穿着胶鞋踏入冰冷的水中,满心都是要在这里干出一番事业的热忱。可刚走出水池,就看见密密麻麻的虫子爬满胶鞋,甚至钻进裤腿,他当即甩掉鞋子、脱下裤子。一旁的老师傅笑着打趣说,这时虫子还算少的,到了盛夏,虫蚁滋生,工厂只能全面停工。这番场景让赵新年深受触动:只有改善生产条件、守住药胶品质,才能在市场上站稳脚跟。他在心里暗暗下定决心:周口药胶绝不能再这样粗放生产。

怀揣着这份执念,赵新年扎根车间,潜心钻研每道工序,成长为全面型技术能手,并牵头制定了一系列工艺标准。从此,周口药胶厂处理的皮张,真正做到了工艺要求的“外去皮毛、里去腐肉”;在熬制、滤液环节,更是精益求精,产品色泽澄澈、药香浓郁,无任何邪杂异味,多次在国家、省级质量评比中斩获大奖。

当时全国规模靠前的阿胶生产企业纷纷来到周口学习交流,对周口药胶厂的皮张处理工艺赞不绝口。彼时国内企业生产阿胶时,多将屠宰厂未经处理的驴皮直接下锅熬煮。此举虽效率较高,但熬出的药胶色泽发

黑、质地浑浊。不少企业借鉴周口经验并加以改进,产品质量得到明显提升。这是周口药胶厂对全国阿胶产业发展的重要贡献。

另辟蹊径,骨质胶突围

20世纪80年代,周口药胶厂生产受计划经济体制制约,产能难以扩大,而产品早已供不应求。他们生产的药胶,在当时可换取市场上紧俏的自行车、录音机、彩电等商品。

周口药胶市场认可度高,却长期受原料不足制约,赵新年看在眼里、急在心里。他带领工作人员深入周口乡村收购原料,还多次前往西北等地寻找原料,保障了企业的稳步发展。

“到1988年时,我们明显感受到政策放宽了,原料采购、生产规模都由企业自主决定。”赵新年说,这一年,他们放开手脚全力生产,产值达到200万元,而当年全国最大阿胶生产企业产值仅210万元,周口药胶厂跻身全国药胶生产第一梯队。

长期受皮张原料不足制约,反而让周口药胶厂练就了熬制骨质胶的独特本领。我国骨质胶历史悠久,元代《瑞竹堂经验方》中已有鹿角胶、龟甲胶、鳖甲胶的药用记载。明清时期,周口药胶作坊就已熬制出功效优良的骨质胶,行销各地。在驴皮、牛皮难以满足生产的年代,周口药胶厂重拾骨质胶生产,赵新年常年辗转东北收购梅花鹿角。梅花鹿的鹿角生长到一定阶段会自然脱落,在东北山区较为常见,却少有人捡拾。在赵新年眼中,这些都是珍贵原料,用来熬制鹿角胶或龟鹿二仙膏再好不过。

后来边境贸易放开,赵新年组织人员多次到外国收集马鹿角。马鹿角较大,且熬制出的鹿角胶药效与梅花鹿角相当,企业改用马鹿角熬胶后,效益实现稳步提升。由于周口药胶原料需求量大,当地群众逐渐认识到鹿角的价值,开始收集出售,让这

一资源成为特色商品。

攻坚克难,站上行业之巅

近年来,国内阿胶市场竞争日趋激烈,众多企业争夺有限的驴皮资源,原料对外依存度较高,难以满足生产需求。阿胶行业曾有“全球的驴皮也难以满足国内生产需求”的说法。

阿胶原料紧缺,一度导致市场出现掺杂使假等乱象,让消费者心存顾虑。四方制药却始终坚守诚信经营底线,坚持品质为本,其阿胶、黄明胶(牛皮胶)品质稳定,产品保持强劲市场竞争力,是业内公认的优质产品。而在骨质胶领域的深耕布局,让四方制药站上中国药胶行业发展高地。

但这条登顶之路,并非一帆风顺。

原料处理难。龟甲、鳖甲表面有一层角质膜,质地致密、不溶于水,还附着少量色素与杂质,若不去除,熬出的胶不仅色泽发暗,还带有腥涩味,影响品质。

20世纪90年代,赵新年带领团队潜心研究,形成一套成熟的龟甲、鳖甲去膜工艺,在实际生产中取得良好效果。四方制药生产的鳖甲胶,澄澈透亮。而当时不少同类企业尚未攻克这一技术难题。在一场展销会上,外地一家药胶厂邀请所谓的专家现场查验品鉴,以过硬品质赢得认可。该专家最终黯然离场。

产品成型后,新的难题随之而来:骨质胶质地不同于皮胶,遇热易软化融化。当时冰箱尚未普及,常温储存成为制约四方制药发展的关键问题。赵新年带领技术工人全力攻关:延长熬胶时间,采用低温慢熬,减少原料过度分解,分次提胶,只取前三道浓胶,提升药胶黏稠度与耐热性;药胶熬制后,经低温阴干、通风干燥,将水分控制在13%以下;切片后



在四方制药历史展馆静静陈列的熬胶老锅。

低温烘干定型、密封包装……一系列技术创新,彻底解决了骨质胶胶遇热化水的难题。


如今,鳖甲胶已成为四方制药的“拳头”产品,全国市场占有率74.5%,单品年销售额突破亿元,正向着年销售额5亿元的大单品目标稳步迈进。鳖甲胶具有软坚散结、破瘀通脉等功效,在肺结节调理及相关肿瘤辅助治疗等临床应用中疗效确切,被国内众多中医院纳入抗肿瘤辅助用药目录,成为临床常用的特色中药制剂。四方制药生产的龟甲胶、鹿角胶品质在全国同类产品保持领先地位。

深耕骨质胶数十年,四方制药的行业引领地位不断巩固:2024年,

四方制药与杭州药品检验研究院联合制定的鳖甲胶质量标准,成为国家标准;企业成立5911产业研究院,搭建起高端科研平台。未来,四方制药还将完善产品标准体系,以标准制定者的身份,引领骨质胶行业规范化、高质量发展。

始于阿胶、盛于骨胶,四方制药走出了一条特色发展之路。

从周家口药胶小作坊到全国骨质胶龙头企业,七十载薪火相传,一炉胶火代代坚守。赵新年表示,他们将继续深耕骨质胶赛道,以智能制造提升产能,以行业标准引领发展,让周口药胶香遍九州,为中医药传承创新发展续写新的篇章。②25



百年“胶响”
从“南阿胶”到四方